

2010年 ライフナビ ビジネス講座

遠くが見えにくいときは、足下を見る。営業の表の仕事と裏の仕事、改善のための12の手法！

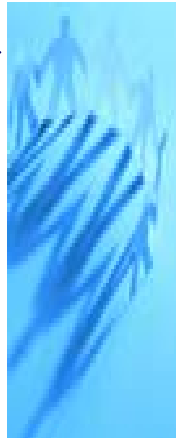
今年のテーマはズバリ！

「営業大全」

4月
開講

ご挨拶

自社の存在を知っていただくこと、モノやサービスを買っていただくこと、それはビジネスそのもの。家族をつくり、沢山の友をつくること、それは人生そのもの。営業を理解し、営業力を磨き、スマートに、確実に実践する。それは、あなたのビジネス、人生をさらに充実させると確信します。一緒に、1年間(12回)『営業』を徹底的に学び、「我が社の営業」「自身の営業」のスタイルを確立しようではありませんか。



■ 講師 ■

株式会社 LDSS
代表取締役 池田 重樹 氏 (詳細別紙)

■ 開催日時・場所 ■

第1講 4月20日(火)【定員30名】

受付開始：18:15 ~

講座：18:30 ~ 20:00

(講義50分・ワーク20分・意見交換20分)

キャンパスプラザ京都 2階 第1会議室

(JR京都駅ビル駐車場西側)

懇親会：講座終了後(京都駅周辺)

■ 受講料 ■

1講座 7,350円 (1回のみスポット参加も可能です)

・協賛：年間シート 73,500円

・回数券：10回分 68,250円

◇◇ 協賛企業 ◇◇ (五十音順)

・税理士法人 京都経営

・杉本総合会計

・富村将之税理士事務所

・有限会社 ライフプランニングサポート

(協賛企業随時受付中)

◇◇ 主催 ◇◇

株式会社 ライフナビ <http://www.lifenavi.jp/>

ご予約・お問合せ

lnkeieikoza@lifenavi.jp 075-353-1929

スケジュール

- 4/20 1 まずは営業の **基本戦略** を理解しよう！
- 5/18 2 **営業分析** どこまでできていますか？
- 6/22 3 **営業計画** を立てて行動していますか？
- 7/20 4 **アプローチ** ですべては決まる！
- 8/24 5 **問題発見 課題設定** のための **ヒアリング**！
- 9/21 6 相手をのせるプレゼン！ **起承転結** 話法
- 10/19 7 顧客のハードルを下げる！ **顧客コスト** カット提案
- 11/16 8 優良顧客への助走！ **クロージング**
- 12/7 9 時代の風を読む！ **2011年** 社会経済予測
- 1/18 10 消費の空気を読む！ **2011年** 消費マインド
- 2/15 11 **リーダーシップ** を身につけるヒント集！
- 3/22 12 **営業会議** の上手いススメ方！